

№80

АГРО СИБ

№34

# СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР

Бизнес. Технологии. Решения

стр. 4

стр. 16

стр. 7



## НОВЫЙ ФОРМАТ БУДУЩЕГО

Успехи маслянинцев более чем значимы и широко известны как на территории региона, так и за его пределами.

## ФОРД ДЛЯ СИБИРИ

В Новосибирске прошло тестирование новой модели Ford Kuga. Сибиряки вновь подтвердили свою приверженность традиционной и надежной марке.



## СИЛЬНЫЕ ЛЮДИ ДЕЛАЮТ СИЛЬНЫЕ МАШИНЫ

ООО «Торговый дом МТЗ-Сибирь». Дмитрий Белайц, мировой рекордсмен и глава мощного предприятия

# СИБИРСКИЙ РЕПОРТЕР

Бизнес. Технологии. Решения

**Будьте в курсе главных событий области.  
Используйте журнал для развития своего бизнеса,  
для продвижения товаров и услуг.**

## НАС ЧИТАЕТ ДЕЛОВОЙ МИР!

г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж

Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142

Тел./факс (383) 36-11-456. E-mail: sibreporter@bk.ru



Председатель Правления  
Банка Акцепт  
Константин  
Александрович  
Васильев:

- Банк Акцепт предлагает предприятиям и организациям качественное обслуживание финансово-хозяйственной деятельности от ведения расчетного счета и выдачи зарплаты сотрудникам на карты Банка до кредитования новых проектов.

В основе нашей клиентской политики всегда была и есть ответственность за финансовую безопасность клиента, поэтому все обязательные банковские нормативы мы поддерживаем выше установленного уровня.

Если Вам нужен надежный финансовый партнер – ждем Вас в наших офисах.

Сергей Воробьев



Коммерческий директор  
ООО «Торговый Дом Волга Моторс»

- Мы ценим поддержку Банка Акцепт. Кредиты банка помогают обеспечить стабильную работу предприятия «Волга Моторс».

Евгений Калмыков



Исполнительный директор  
по направлению биокерамика АО «НЭВЗ Керамик»

- Новое оборудование, приобретенное с помощью кредита Банка Акцепт, позволяет выпускать эндопротезы мирового уровня.

Алексей Пивоваров



Директор  
ООО «Первая Крупная Компания»

- Самая производительная линия в России, новый формат «Пассим» - мы развиваемся вместе с Банком Акцепт.

Алексей Швыдков



Директор  
ООО «Птицефабрика Бердская»

- Мы увеличили объем производства товарного яйца благодаря новому оборудованию. Помог Банк Акцепт.



# Новый формат будущего Маслянинского района

Состоялось собрание представителей трудовых коллективов и общественности Маслянинского района. Мероприятие прошло в формате форума, вел который глава района **Вячеслав Ярманов**.

**У**же само мероприятие отличалось от традиционных тем, что на нем не было дежурных докладов, а участники собрания в форме дружеской беседы делились своими достижениями и планами на будущее. Выступления участников форума сопровождались видеорядом, наглядно поясняющим, о чем идет речь. Но не это было главным в традиционной встрече представителей трудовых коллективов и общественности, главное было в том, что здесь обсуждался новый формат производственных отношений и экономической политики района на ближайшую перспективу и последующие годы.

Примечательно то, что в работе форума участвовали первый заместитель губернатора Новосибирской области **Юрий Петухов**, депутат Законодательного собрания Новосибирской области, председатель комитета по строительству, жилищно-коммунальному комплексу и тарифам **Майис Мамедов**, уполномоченная по правам человека в Новосибирской области **Нина Шалабаева**, руководители и представители трудовых коллективов. В качестве почетного гостя в работе форума принимал участие депутат Алтайского краевого законодательного собрания, член комитета по аграрной политике и природопользованию **Николай Бушков**. Все это говорит о том, что опыт работы Маслянинского района по развитию производственной и социальной сферы, привлечению инвестиций широко известен не только в Новосибирской области, но и в соседних регионах. А хорошему поучиться не стыдно.

Тон обсуждению задал глава района Вячеслав Ярманов. Он показал итоги работы предприятий ведущих отраслей экономики района в 2016 году. В целом, по словам руководителя района, прошедший год был благоприятным для основных отраслей сельскохозяйственного производства и промышленности.

– Уже стало доброй традицией встречаться в этом зале, чтобы подвести итоги прошедшего периода и наметить пути развития на перспективу, – сказал глава администрации.

– Задачи, стоящие перед районом, благодаря совместным усилиям органов власти, трудовых коллективов и общественности удалось выполнить. Основным показателем нашей работы является объем совокупного продукта. За 2016 год этот показатель превысил 5 млрд 800 млн рублей.

**ВЯЧЕСЛАВ ЯРМАНОВ**



**Задачи, стоящие перед районом, благодаря совместным усилиям органов власти, трудовых коллективов и общественности удалось выполнить. Основным показателем нашей работы является объем совокупного продукта. За 2016 год этот показатель превысил 5 млрд 800 млн рублей.**

**ВЯЧЕСЛАВ ЯРМАНОВ**

ногого сектора в этом объеме увеличилась на 12% и занимает 40% общего объема производства. Определяющий вклад в экономику района вносит градообразующее предприятие ООО «Сибирская Нива». Именно от него в консолидированный бюджет района

поступает большая доля налогов на доходы физических лиц. Объем производства промышленных предприятий составил более 1 млрд рублей, что превышает уровень 2015 года на 6%. Больших успехов достигли ООО «Салаир», артель старателей «Сунга» и другие.

По итогам уборочной страды прошедшего года с общей посевной площади в 21 743 гектара было получено 47 800 тонн зерна. Урожайность в среднем по району составила 22 центнера зерна с гектара, а на полях «Сибирской Нивы» – 26,6 центнера с гектара. Значительно возросли объемы производства животноводческой продукции – молока и мяса. По итогам областного соревнования в минувшем году Маслянинский район отнесен золотой медалью, по производству сельхозпродукции он вышел на лидирующие позиции среди районов области.

– В 2017 году нам предстоит решить следующие задачи: разработать новые механизмы для привлечения в район российских и иностранных инвестиций, продолжить реализацию начатых инновационных проектов в агропромышленном комплексе, промышленности, системе жилищно-коммунального хозяйства. Необходимо продолжить строительство животноводческого комплекса в селе Пеньково и увеличить поголовье дойного стада уже в этом году

По итогам уборочной страды прошедшего года с общей посевной площади в 21 743 гектара было получено 47 800 тонн зерна. Урожайность в среднем по району составила 22 центнера зерна с гектара, а на полях «Сибирской Нивы» – 26,6 центнера с гектара. Значительно возросли объемы производства животноводческой продукции – молока и мяса. По итогам областного соревнования в минувшем году Маслянинский район отнесен золотой медалью, по производству сельхозпродукции он вышел на лидирующие позиции среди районов области.

Объем производства промышленных предприятий составил более 1 млрд рублей, что превышает уровень 2015 года на 6%.

до 7,5 тыс. голов с объемом производства до 200 тонн молока в сутки только в «Сибирской Ниве». Продолжить диалог по организации производства по глубокой переработке леса лиственных пород, расширить газификацию на всей территории района, продолжить реконструкцию здания центральной районной больницы, реализовать строительство спортивно-развлекательного парка для детей и молодежи близ села Мамоново. Продолжить реконструкцию дорог в рабочем поселке Маслянино и на территории района в рамках программы развития автомобильных дорог Новосибирской области, разработать проект для строительства новой школы в микрорайоне «Свободный», – заявил Вячеслав Ярманов.

Успехи маслянинцев более чем значимы и широко известны как на территории региона, так и за его пределами. В январе 2016 года в районе состоялась презентация pilotного проекта по созданию территории опережающего социально-экономического развития, на ресурсной базе Маслянинского, Сузунского и Черепановского районов. При поддержке регионального правительства предполагается развитие спортивно-туристического кластера, строительства завода по глубокой переработке молока объемом 300 тонн в сутки для производства сыров. Необычным для Сибири стало создание предприятия по выращиванию грибов вешенка, которое создается на средства инвестора. Общий объем привлеченных в район инвестиций в 2016 году превысил 1 миллиард 200 миллионов рублей.

О работе своих предприятий и планах на текущий и последующие годы сообщили исполнительный директор ООО «Сибирская Нива» Иван Поддубный, глава рабочего поселка Маслянино Дмитрий Аникеев, руководитель предприятия по выращиванию грибов «Маслянинское лукошко» Андрей Ловейко, член Общественной палаты Но-



**Новосибирская область развивалась в соответствии с общей экономической тенденцией Российской Федерации и достигла производства валового регионального продукта размером более чем в 1 триллион рублей на год раньше намеченного срока. Изменение доли в этом показателе приходится на Маслянинский район.**

**ЮРИЙ ПЕТУХОВ**

восибирской области, председатель совета общественных организаций Маслянинского района **Светлана Литвинова**, начальник управления образования администрации района **Татьяна Кудрявцева**, глава Егорьевского сельского совета **Александр Анкудинов**, декан факультета экономики и финансов Сибирского института управления РАНХиГС при президенте РФ **Валерий Папело**.

– Прошедший 2016 год для нашего предприятия стал юбилейным, «Сибирская Нива» работает уже пять лет. Вроде и небольшой срок, но мы достигли хороших результатов. Доминирующей отраслью в нашем хозяйстве является молочное животноводство. В 2016 году мы увеличили

расширение знаний о роли и значимости сельскохозяйственного производства для района и для страны в целом. Повышение эффективности производства позволяет ежегодно увеличивать размеры оплаты труда сотрудников предприятия, отчисления на социальную сферу. Заработная плата в «Сибирской Ниве» сегодня гораздо выше среднего показателя по отрасли.

Первый заместитель губернатора Новосибирской области Юрий Петухов отметил, что Новосибирская область развивалась в соответствии с общей экономической тенденцией Российской Федерации и достигла производства валового регионального продукта размером более чем в 1 триллион рублей на год раньше намеченного срока. И заметная доля в этом показателе приходится на Маслянинский район. В том числе и в развитии новых производств, как за счет собственных ресурсов, так и за счет привлечения инвестиций. Он отметил инициативу «Сибирской Нивы» по возрождению традиционного для Маслянинского района льноводства.

– В Маслянинском районе есть основа для привлечения инвестиций. У вас и сегодня реализуются успешные проекты, которые помогут решить основные задачи экономики региона: создать новые рабочие места, ввести в оборот необрабатываемые земли сельхозназначения, привлекать и реализовывать масштабные инвест-проекты. Особые слова благодарности в адрес «Сибирской Нивы» – предприятия, которое не боится новаторства. Надеюсь, что разить и новое стратегическое направление – льноводство – им удастся, – заявил Юрий Петухов.

Юрий Федорович вручил Почетные грамоты и Благодарственные письма губернатора области работникам предприятий Маслянинского района, добившихся высоких результатов в своих отраслях.

От Законодательного собрания Новосибирской области Почетные грамоты и



**Стабильность и развитие: вот цели, к которым идет Маслянинский район, и нельзя не гордиться его успехами, в которых есть доля труда каждого маслянинца.**

МАЙС МАМЕДОВ

Благодарственные маслянинцам вручил депутат Законодательного собрания Новосибирской области Майис Мамедов.

– Стабильность и развитие: вот цели, к которым идет Маслянинский район, и нельзя не гордиться его успехами, в которых есть доля труда каждого маслянинца. У района и у его главы большие амбиции, большие планы на будущее. Я уверен, что эти планы исполняются. А задачи правительства и депутатского корпуса – помогать претворять эти планы в жизнь, – сказал депутат Заксобрания Новосибирской области.



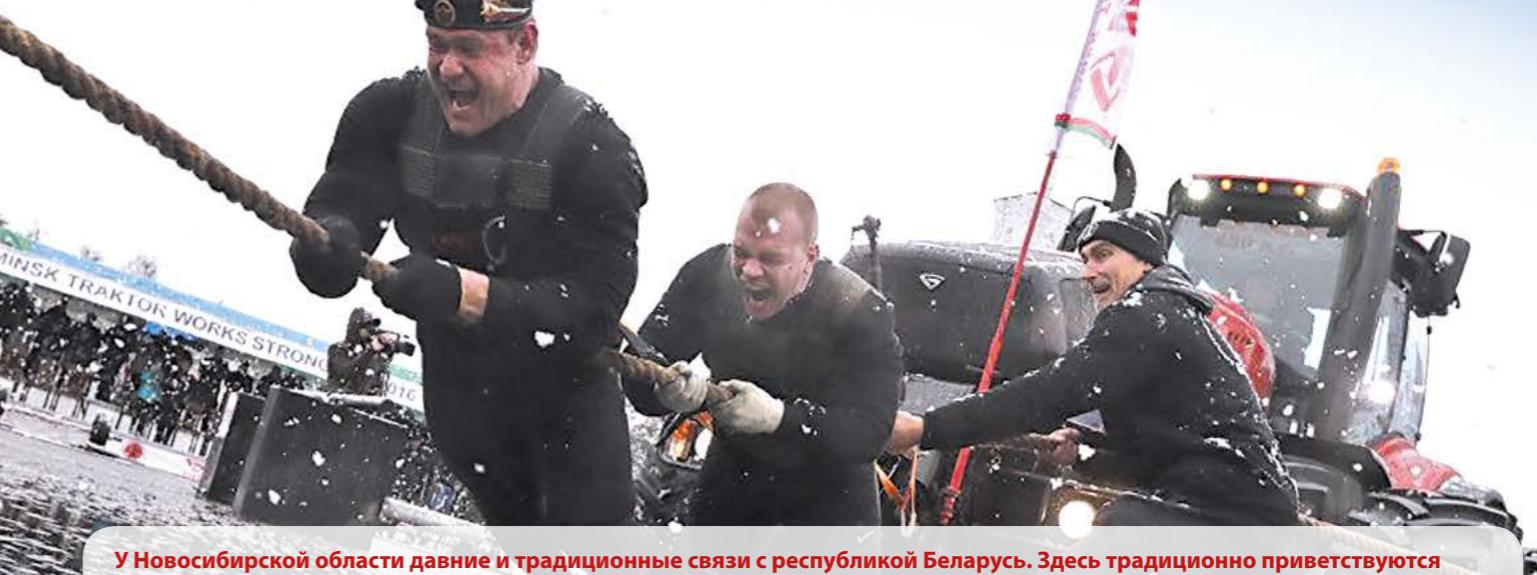
**Факторы повышения производительности и увеличения поголовья повлияли на объемы валового производства молока, в прошлом году надоили почти 39 тыс. тонн, увеличив показатели 2015 года на 10%.**

ИВАН ПОДДУБНЫЙ



# Сильные люди делают сильные машины

**BELARUS**  
MINSK TRACTOR WORKS



У Новосибирской области давние и традиционные связи с республикой Беларусь. Здесь традиционно приветствуются высококачественные товары, произведенные в братской республике, связи с которой у нашего региона никогда не прерывались. Но самой востребованной продукцией являются тракторы Минского тракторного завода, уважаемые во всей стране МТЗ. Сколько бы ни было в нем лошадиных сил, под какую бы технологию возделывания полей или уборки улиц не был бы он «заточен», нет машины более надежной, выносливой и неприхотливой.



В нашем регионе продукцию МТЗ представляет ООО «Торговый дом МТЗ-Сибирь», возглавляет который видный общественный деятель республики Беларусь, мастер спорта по борьбе Самбо, мастер спорта по Дзюдо,

почетный председатель Белорусской федерации силового многоборья Дмитрий Белайц.

Не зря говорят, что сильные люди делают сильные машины. Но даже эти механические богатыри подчиняются

сильным людям. На сегодняшний день самым мощным трактором в мире является «BELARUS-4522», весом 18,5 тонн. 7 ноября 2016 года в Минске Дмитрий Белайц со-вместно с Михаилом Шивляковым установил мировой рекорд в трек-пуле, стронув и протянув на канате эту машину на 6 м 10 см.

Дмитрий Белайц родился 1 мая 1989 года в городе Мосты. С 2008 – 2011 годы входил в состав национальной сборной Республики Беларусь по самбо, представлял Республику Беларусь на чемпионатах мира и Европы. В 2011 году окончил ГУО «Академия МВД Республики Беларусь», затем «Институт национальной безопасности Республики Беларусь».

С 2015 году занимает должность генерального директора представительства крупнейшего белорусского завода в Российской Федерации ООО «Торговый дом МТЗ-Сибирь», а также становится почетным председателем РОО «Белорусская Федерация силового Многоборья». Организовал проведение ряда спортивных турниров по борьбе и силовому экстриму в Республике Беларусь и Российской Федерации. Принимает участие в деятельности всероссийской общественной организации «Офицеры России».

Дмитрий Сергеевич вляется участником благотворительного проекта «мечты сбываются».

# Диверсификация аграрного сектора

**В рамках подготовки к аграрному форуму «Курс – новые  
«Агропромышленный комплекс:**



Участниками обсуждения стали представители правительства региона, члены общественного совета при Министерстве сельского хозяйства Новосибирской области, депутаты Законодательного собрания Новосибирской области, начальники управлений сельского хозяйства муниципальных районов, представители науки и академического сообщества, руководители сельскохозяйственных предприятий. Модератором круглого стола выступил заместитель председателя правительства Новосибирской области – министр сельского хозяйства региона Василий Пронькин.



**Губернатор Новосибирской области Владимир ГОРОДЕЦКИЙ:**

– Сегодня для нас важно понимание задач, которые мы будем решать в 2017 году, а самое важное – понимание способов решения этих задач. Первый круглый стол прошел на тему инвестиционного

**Нужно приложить целенаправленные усилия и государственной, и региональной власти, грамотно использовать в этом направлении достижения науки и бизнеса.**

**ВЛАДИМИР ГОРОДЕЦКИЙ**

и инновационного развития нашего региона, на сегодняшнем круглом столе мы рассматриваем наш агропромышленный комплекс как одну из ключевых точек развития экономики области. Стратегические задачи 2017 года – пойти в решении этих задач дальше, обеспечить развитие экономики. У нас есть перспективы развития агропромышленного комплекса с точки зрения развития перерабатывающей отрасли. Нужно приложить целенаправленные усилия и государственной, и региональной власти, грамотно использовать в этом направлении достижения науки.

и бизнеса. Уже сегодня мы ощущаем это в повышении плодородия почвы. В области идет экспертиза земель, в 16 районах все уже отработано и есть ясная картина по их рациональному использованию. К сожалению, от 10 до 20% земель не используются по назначению, стоит задача, как ввести их в оборот, учитывая нужды сельхозпредприятий. Повышение производительности полей в результате использования удобрений позитивным образом должно отражаться на животноводческой отрасли за счет улучшения кормовой базы и создания сбалансированного рациона кормов. Сегодняшние обсуждения должны вооружить нас еще большим арсеналом понимания того, как сельскохозяйственную отрасль превратить в одну из важнейших точек роста экономики региона. Поставленные на правительственный уровне задачиозвучены с нашим видением этих проблем. Сегодня нам необходимо работать не только на внутренний рынок страны, обеспечивая продовольственную безопасность, но и увеличивать производство с прицелом на экспорт сельскохозяйственной продукции.

# требует финансовой поддержки

**возможности» в Новосибирске состоялся круглый стол:  
от продовольственной безопасности к экспорту»**



**Руководитель Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору по НСО Алексей СЕВАСТЬЯНОВ:**

– Стратегическим направлением работы подразделений Россельхознадзора является способствование доступа продукции российских сельхозтоваропроизводителей на рынки зарубежных стран. Этому способствуют благоприятная ситуация на мировых рынках и рост собственных объемов производства. Сегодня стоит отметить, что наряду с традиционным направлением по экспорту зерновых культур наметилась тенденция на экспорт животноводческой продукции на рынки стран Азии и Африки, а также Европы и Америки. Советом при президенте РФ по стратегическому развитию утвержден паспорт приоритетного проекта «Экспорт продукции агропромышленного комплекса» с нормативами до 2025 года. Достижение целевых показателей зависит в первую очередь от совместной работы уполномоченных структур в каждом регионе. Поэтому совместно с областным управлением ветеринарии нами проводится обследование предприятий на соответствие требованиям стран-импортеров. Экспортировать продукцию в регионе имеют право 54 организации, однако в настоящее время реально осуществляет экспорт своей продукции только половина из них.

В целом по Новосибирской области отмечен рост экспорта. Если в 2014 году на экспорт была отгружена 1821 тонна животноводческой продукции, в 2015 – 1773 тонны, в 2016 – почти 8 тыс. тонн. Изменилась и структура товаров, ранее вывозилось сырье – пух, перо, гамарус. В 2016 году с территории области впервые было отправлено мясо птицы, мороженое, мед.



**Генеральный директор ООО «Новосибирская продовольственная корпорация» Александр ТЕПЛЯКОВ:**

– Тема сегодняшнего обсуждения немого шире, чем проблемы только нашей области. В рамках агропродовольственного форума «АгроСиб» мы совместно с Минсельхозом 10 ноября провели первую Международную зерновую конференцию с темой, затрагивающей напрямую сегодняшний круглый стол – «О развитии регионального, экспортноориентированного сельскохозяйственного производства». Главной целью конференции было не только обсуждение текущих

проблем, но и сбор конкретных предложений от сибирских аграриев, переработчиков, трейдеров. Лидеры отрасли из Новосибирской области, Алтая, Красноярского края, Омской области сформулировали предложения, которые легли в основу моего выступления на бизнес-форуме «Азиатский зерновой вектор». Перспективы и механизмы развития» в рамках второго Всемирного зернового форума в Сочи 19 ноября, где участвовала делегация области, возглавляемая министром сельского хозяйства региона Василием Андреевичем Пронькиным.

Нам удалось вынести на обсуждение следующие вопросы:

О кратном снижении стоимости доставки железнодорожным транспортом, так как удаленность нашего региона от потенциальных рынков сбыта делает нашу продукцию неконкурентоспособной. Для примера: расстояние до портов отгрузки – Новороссийска – 4100 км, Санкт-Петербурга – 3500 км, Владивостока – 6200 км, затраты по доставке одной тонны от 2700 до 4200 рублей. Директор департамента регулирования рынков АПК Минсельхоза РФ Владимир Волик поддержал наши предложения и на заседании экспертного совета в ФАС России, заявил дословно следующее: «Когда ареал экспортных сельхозпроизводителей ограничен транспортной составляющей, мы с коллегами из РЖД рассматриваем вопрос кратной скидки на перевозку зерна для наших экспортёров».

Рассматривался вопрос о собственно межрегиональных связях. Опять же в Сочи, когда премьер Медведев и министр Ткачев ставили амбициозные задачи, особенно перед Сибирью, уйти от сегодняшних 16 млн тонн к 25-30 млн. Как раз межрегиональная кооперация будет иметь первостепенное значение, и зачатки этого уже есть. И мы не стоим на месте, работая с сельхозпредприятиями Иркутска, Красноярска, Омска, Алтая. Так, еще в 2014 году мы с нашим Минсельхозом для увеличения посевных площадей рапса предложили сельскохозяйственную программу «Рапс-54», в которой предусмотрели отработку технологии возделывания, поставку семян, удобрений, гербицидов и гарантированный сбыт. Наша кооперационная работа позволила увеличить посевные площади, урожайность и нарастить экспортный потенциал рапса. За четвертый год поставок в Китай мы отгрузили 57 тысяч тонн рапса и льна. Сейчас президиумом совета при президенте РФ по стратегическому развитию и приоритетным проектам 30 ноября 2016 года утвержден паспорт приоритетного проекта «Экспорт продукции АПК», в котором предусмотрена разработка концепции экспортных кооперативов и инструмента их поддержки. Минсельхоз РФ в лице департамента регулирования рынков, учитывая наш опыт, поручил нам

разработать понятийный аппарат и порядок оказания государственной поддержки экспортных кооперативов. Работа над этим ведется.

Что могло бы усилить наши экспортные позиции по зерну и продуктам их переработки? В Сочи директор крупнейшей в Китае экспортной компании Cofco в своем выступлении неоднократно упоминал Сибирь только как поставщика пшеницы. Но это далеко не так. Про рапс уже говорили, лен масличный, чечевица – рынки Ирана, Армении, Афганистана ждут поставок в больших объемах. Алтайцы с омичами активно начали культивировать гречиху, сафлор, ячмень пивоваренный и так далее, ценник достигает от 60-до 40 тыс. руб. за тонну. Речь идет о диверсификации посевных площадей и бизнес-сообществ, Минсельхоз готов дать ориентиры сельхозпредприятиям.

Опыт, который мы совместно с Россельхознадзором наработали, небольшие объемы отгрузки, выявил и ряд проблем, которые требуют решения. В настоящее время как техническое, так и экономическое положение большинства элеваторов не отвечают повышенным требованиям современного рынка зерна. Многим предприятиям необходимы техническая модернизация имеющихся и строительство новых производственных мощностей по хранению и приемке. Внедрение высокопроизводительного, технологического и транспортного оборудования, оснащение лабораторий новыми приборами и системами определения качества зерна и продуктов его переработки. У многих из нас нет более узкой специализации по приемке других культур, кроме традиционных – пшеницы, ячменя, ржи, овса. А говоря о диверсификации посевных площадей, аграрии должны быть уверены, что все, что они вырастят, будет принято, подработано, высушено.

Дополнительное строительство сушильного и складского хозяйства требует значительных затрат. И в этом нам необходима помощь на региональном и федеральном уровне. Затраты не будут излишними, так как в этом случае для региональных сельхозпроизводителей открывается выход на внешние рынки.

Поясню на примере Здвинского ХПП. Наши мощности по сушке, приемке и хранению составляют 55 тысяч тонн. В силу специфики предприятия и хозяйства могут принимать только пшеницу, рожь и немного ячменя. Понимая тенденции рынка и желание хозяйств, которых сами и зовем к расширению номенклатуры, приняли решение о строительстве зерносушилки и двух складов, способных работать с рапсом, горохом, гречихой и т. д. Стоимость проекта оценивается в 50 млн рублей. Дорогово, а к уборке комплекс нужно запустить. Перед такой же проблемой стоят и ряд

других предприятий. Если оказать своевременную помощь, то уже в текущем году можно ожидать реальную отдачу.

В августе 2016 года мы вносили предложения о способах поддержки мукомольно-крупяной и элеваторной промышленности. В абсолютных цифрах наши вложения – это небольшие суммы, в 2015 году они составили 158 млн, в 2016 году – в пределах 250 млн рублей. В 2017 году превизорно – 400 млн рублей, и 20-30-процентная компенсация стоимости приобретенных технических средств существенно повысила бы нашу оперативность и востребованность наших услуг рынком. Работа, которую мы делали до этого по экспорту, – это только начало. Урожай 2017 года, особенно по пшенице, обязательно поедет на Восток. А это уже сотни тысяч тонн и большая работа для всех нас. Хочу сказать, что мы думаем и о привлечении инвестиций в переработку, отчетливо понимая, что добавочный продукт должен оставаться в области. А это большие инвестиции. В 2016 году совместно с китайскими партнерами мы создали совместное предприятие на базе Чебулинского хозяйства в Болотниковском районе, взяв 9 тыс. га земли и имущественный комплекс по выращиванию свиней. Видя перспективы в производстве, мы уже сейчас договариваемся о перемещении завода по откому и фасовке растительного масла, отходы которого идут на корм скоту. Перемещение производства кормов к местам выращивания животных – одна из наших стратегических задач.



**Руководитель отдела международных связей ООО «АгроХолдинг Сибирский Премьер» Александр КВАШНИН:**  
– ООО «АгроХолдинг Сибирский Премьер» объединяет две птицефабрики мясного направления, две – яичного, мукомольное предприятие, агрофирму и предприятие животноводческого направления. Наши предприятия работают по принципу от поля до полки, от производства комбикормов до поставок продукции потребителю. Качество нашей продукции подтверждено российскими сертификатами и полностью соответствует международным стандартам. Птицефабрика «Евсинская» поставляет до полутора миллионов штук яиц в день, агрофирма «Лебедевская» – предприятие с широким спектром продукции – яйцо, молочную и мясную продукцию. Основной экспортный потенциал предприятия – молочная продукция. Этосливочное масло, сухое, пастеризованное и сгущенное молоко. Мукомольное производство работает в двух направлениях – выпуск высококачественных комбикормов, которые частично используются на предприятиях холдинга, и производство пшеничной муки. Муку высшего сорта предприятие уже продает в Китайскую Народную Республику. При этом большая часть зерна производится на полях предприятий агрохолдинга. Основным поставщиком мяса птицы во Вьетнам и КНР является птицефабрика «Новосибирская». Для обеспечения экспортного потенциала с 2013 года на предприятии работает система безопасности пищевой продук-

ции, действуют международные сертификаты качества.



**Министр сельского хозяйства Новосибирской области Василий ПРОНЬКИН:**

– Наша задача сегодня – рассмотреть возможности экспорта не только продуктов питания, но и сырья, которое является побочным при производстве основного продукта. Предприятие «Сибирский пух» имеет хороший опыт продажи качественно переработанного сопутствующего продукта птицеводства.



**Генеральный директор ООО «Сибирский пух» Александр АВИК:**

– Наше предприятие работает с 1998 года. На протяжении долгого времени мы работали только с российскими потребителями. В настоящее время идет работа по созданию совместного с Китаем предприятия по переработке сырья. Стоимость проекта – более 30 млн рублей. В мае-июне 2017 года уже будут проводиться пуско-наладочные работы на поставленном партнерами оборудовании. На протяжении последних лет технологические линии постоянно обновлялись. Это позволяет перерабатывать исходное сырье и получать на выходе продукт высокого качества. Мощности предприятия достаточно высоки, и для их полной загрузки мы приобретаем исходное сырье во многих регионах Сибири и Урала, где развито птицеводство. За качеством продукции следят собственная производственная лаборатория. Нашу продукцию знают не только в России, но и в Германии, Польше, Венгрии, Японии. В организации работы по экспорту помогает участие в международных выставках. В последние годы спрос на нашу продукцию у наших зарубежных партнеров только возрастает.



**Академик Института цитологии и генетики, Николай КОЛЧАНОВ:**

– Вопросы повышения экспортного потенциала актуальны сегодня, но они были актуальными и сто, и двести лет назад. Сегодня также актуальна тема переработки производимой нами продукции внутри страны, внутри региона с тем, чтобы продавать переработанный продукт с высокой добавочной стоимостью и по более высокой цене. Наличие в Новосибирской области большого количества свободных земель, казалось бы, позволяет нам увеличить потенциал производства первичного сельскохозяйственного сырья. При первичной переработке зерна и зернобобовых можно получать крахмал, растительные масла, белки и многое другое. Эти продукты с увеличенной добавочной стоимостью сами по себе являются исключительно ценными. Любая переработка повышает стоимость продукта. Кроме того, переработка дает возможность максимально усиливать питательные и

лекарственные свойства, казалось бы, обычного продукта. У нас не используется сырье, которое пользуется огромным спросом во всем мире, – это облепиха, амарант и другие. Необходимо на проблему экспорта смотреть с точки зрения, что у нас есть, что хорошо растет и что из этого сырья можно сделать. Поэтому насыщенной необходимостью для региона является создание современного агротехнопарка для переработки сырья.



**Депутат Законодательного собрания Новосибирской области, председатель комиссии по аграрной политике и природным ресурсам Олег ПОДОЙМА:**

– Поддержка сельхозтоваропроизводителей и экспортёров продукции должна определяться в том числе и имиджем нашей области, имиджем не только промышленного, научного, логистического, но и сельскохозяйственного региона, который опирается на научный потенциал СО РАХН. Этот маркетинговый ход позволит получить большой плюс всей нашей продукции при конкуренции на рынках. Надо активизировать эту работу, в том числе и посредством представительских поездок с участием первых лиц на сопредельных территориях Казахстана, Монголии, Китая. При этом необходима государственная поддержка. Чтобы начать поставлять продукцию на экспорт, надо завоевать потенциальные рынки, и сделать это можно только путем производства продукции исключительного качества.

**Губернатор Новосибирской области Владимир ГОРОДЕЦКИЙ:**

– Процессом выхода на экспорт управлять нельзя. Можно помочь координацией взаимодействия. Нам необходимо опытным путем найти оптимальные пути для этой работы. Для этого необходимо понимать, что мы должны производить с точки зрения экспортной востребованности. При этом необходимо учитывать высокую конкурентную среду на рынках, на которые мы хотели бы выйти со своей продукцией. Конкуренция там гораздо выше, чем на внутреннем рынке. Несомненные наши плюсы – это хорошая сырьевая база, у нас есть высокий научный потенциал в лице Сибирского отделения Академии наук. Другая составляющая, которая поможет нам уверенно выйти на внешние рынки, – это перерабатывающая промышленность. Программа развития переработки должна быть разработана и утверждена к середине 2017 года. Необходимо создавать предпосылки для мотивации инвесторов, в том числе и для развития на нашей территории перерабатывающей промышленности. Необходимо уже сегодня задуматься о подготовке кадров, которые уже завтра должны будут осуществлять экспортную деятельность. Вся эта координирующая деятельность должна осуществляться Министерством сельского хозяйства региона. Наше сегодняшнее обсуждение – только начало того пути, который нам всем необходимо пройти для того, чтобы аграрный комплекс стал реальным фактором роста экономики региона.

# Новосибирцы держат «Марку»

В конце минувшего года по традиции в мэрии Новосибирска состоялось награждение лауреатов конкурса «Новосибирская марка». В 2016 году число участников возросло на треть, а дипломы и медали конкурса в двадцати номинациях получили 47 предприятий и организаций.



ДИПЛОМЫ И МЕДАЛИ КОНКУРСА ПОЛУЧИЛИ РУКОВОДИТЕЛИ ПРЕДПРИЯТИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ



ШАКИР СУЛЕЙМАНОВ И АНАТОЛИЙ ЛОКОТЬ

Работники предприятия не только вырастили замечательный урожай, но и сумели сохранить нежную, чувствительную к холодам продукцию, несмотря на суровую сибирскую зиму. Это стало возможным благодаря своеобразно построенным хранилищам с регулируемым температурным режимом.

Руководитель хозяйства Шакир Сулейманов полон оптимизма в наступающем сельскохозяйственном году расширить плантации овощей.

– В сельскохозяйственный сезон 2017 года мы планируем увеличить посадочные площади моркови до 46 гектаров, площади под капустой практически удвоим – до 20 га, площади под картофелем сохраним на прежнем уровне – 350 гектаров. Но есть и новые задумки: к примеру, попробовать выращивать огурцы и помидоры в открытом грунте. Несмотря на то что ко времени созревания наших грядок рынок уже будет насыщен этим ассортиментом, выращенные в открытом грунте огурцы и помидоры имеют неповторимый естественный вкус и аромат, знакомый каждому с детства. Поэтому надеемся на хороший спрос этой продукции.

А

зilogу всему: высокая работоспособность и ответственность сотрудников и качественные районированные семена.

Впрочем, громадные планы Шакира Ибадет оглы строят не на пустом месте: в планах 2017 года – подключение предприятия к газовой магистрали, а это означает уверенную сохранность продукции в течение всего года, а значит, и хорошую конкурентоспособность и рентабельность при любой конъюнктуре рынка.

А это значит, что уже сделана серьезная заявка на участие в конкурсе на 2017 год – Шакир Сулейманов умеет держать «Марку».

АЛЕКСАНДР АЛЕКСЕЕВ

# Теплое слово – земляк

Ассоциация землячеств Новосибирской области подвела итоги работы за 2016 год.

В работе отчетного собрания приняли участие министр региональной политики Новосибирской области **Игорь Яковлев**, мэр Новосибирска **Анатолий Локоть**, руководители землячеств районов области.



**С** докладом о деятельности Ассоциации землячеств в 2016 году выступил заместитель председателя совета Геннадий Аверьянов, который сообщил, что в течение года было проведено пять заседаний организации с участием представителей органов власти всех уровней. Значимым направлением было сотрудничество ассоциации с Министерством социального развития Новосибирской области по оздоровлению ветеранов труда, участников землячества. Также в совместной деятельности развивается работа по шефству над социальными учреждениями районов. На протяжении многих лет Краснозерское землячество ведет шефство над Межрайонным реабилитационным центром для несовершеннолетних в селе Лобино, Куйбышевское землячество оказывало помощь Чумаковской спешке. Землячеством также ведется благотворительная работа в районах.



*– Деятельность ассоциации вызывает уважение, реализованные вами проекты – это настоящее проявление патриотизма.*

**ИГОРЬ ЯКОВЛЕВ**

– Мне приятно сообщить, что работа Ассоциации землячеств Новосибирской области все более переходит на плановую основу и все больше отличается разнообразием мероприятий, которые мы проводили в 2016 году, – сказал Геннадий Аверьянов в отчетном докладе. – Совет ассоциации следовал принципам плановости и последовательности в работе. В то же время всячески способствовал развитию инициативы и творчества землячеств районов. Мы подтвердили свою 14-летнюю практику поддерживать традиционную политику, которую проводят правительство области и мэрия Новосибирска. Выполнены все мероприятия, которые были запланированы на 2016 год, в течение года проведено пять заседаний по интересным и злободневным темам. Особенно удачными считаю мероприятия, проведенные совместно с землячествами Барабинского, Краснозерского

го, Купинского, Куйбышевского и других землячеств. В основе же нашей деятельности все эти годы стояло главное – патриотическое воспитание населения Новосибирской области. В этом отношении наша деятельность была созвучна с заявлением, с которым выступил президент Российской Федерации Владимир Путин, что в нашей стране не может быть какой-то определяющей идеи, кроме патриотизма. Об этом нужно говорить на всех уровнях, потому что патриотизм сплачивает весь народ.

По словам Геннадия Аверьянова, в некоторых землячествах патриотическая работа ведется на протяжении ряда лет. При этом землячества по ряду координируют деятельность других общественных организаций в этом направлении.

– В качестве примера могу привести Здвинское землячество, которое использует в этой работе широкий набор форм и методов. Это тесное сотрудничество с музеями и другими организациями. Замечательно, что многие обратились к истории, публикуют историю своих сел и поселков, историю нашего региона. Широко известны такие имена, как Фабрика, Мезенцев и другие. Здвинское землячество выпустило уже вторую по счету книгу под названием «Растраченная память» о людях, которые внесли достойный вклад в развитие и становление своих предприятий и населенных пунктов. У Барабинского землячества теснейшая связь с музеями города и муниципальных образований по сохранению истории района, – пояснил Геннадий Иванович.

сибирска. Выполнены все мероприятия, которые были запланированы на 2016 год, в течение года проведено пять заседаний по интересным и злободневным темам. Особенно удачными считаю мероприятия, проведенные совместно с землячествами Барабинского, Краснозерского

кой людей, спортивных команд, творческих коллективов. Так, в прошлом году отправили в Санкт-Петербург лучшего воспитателя года района для участия во всероссийском конкурсе. При участии организации в сквере завода им. Ефремова был установлен памятник труженикам тыла, памятник Рихарду Зорге и др. «Союз кировчан» поддерживает связи с подшефными Кировскому району районами области. В прошлом году передали в библиотеки Краснозерского района более 5 тыс. экземпляров книг, собранных «Союзом кировчан», на сумму более 150 тыс. рублей были приобретены игрушки для сельских детских садов. Организация функционирует на собираемые взносы и пожертвования предприятий и организаций.

Министр регионального развития Игорь Яковлев сообщил, что область закончила 2016 год с хорошими результатами, что в регионе сохраняется социально-политическая стабильность, и от имени губернатора поблагодарил членов совета Ассоциации землячеств Новосибирской области за большую общественную работу на благо области.

– Деятельность ассоциации вызывает уважение, реализованные вами проекты – это настоящее проявление патриотизма. Осенью этого года нас ожидает яркое событие – 80-летие Новосибирской области. Подготовка к празднованию этой даты вышла на финишную прямую. В мероприятиях празднования юбилея области красной нитью должны проходить судьбы людей, которые что-то сделали для роста и процветания нашего региона.

Обращаясь в вашем лице ко всей Ассоциации землячеств, прошу включиться в эту работу, рассказать на своих территориях о своих известных земляках и их вкладе в развитие своего района и всей области в целом. Я уверен, что во время подготовки и празднования юбилея ваша организация должна находиться на ведущих позициях. Закончилось время, когда вузы, школы и детские сады осуществляли только образовательные услуги. Сегодня перед ними стоят иные задачи – не только давать качественное образование, но и воспитывать граждан Российской Федерации, патриотов своей страны. Я считаю, что в системе работы с молодежью общественные организации имеют достаточный опыт, чтобы повысить качественный уровень этой работы.

На прошедшем совете по патриотическому воспитанию при губернаторе области было принято решение о создании центра гражданского и патриотического воспитания, а также о разработке концепции и системы патриотического воспитания в регионе. Реализовываться данное направление политики планируется через общественные организации региона, поскольку они имеют достаточный опыт для эффективной работы в данном направлении, – отметил Игорь Яковлев.

В свою очередь, председатель совета Ассоциации землячеств Новосибирской области Николай Гаращук подчеркнул, что работе по патриотическому воспитанию жителей региона и впредь будет являться приоритетной в работе организации.



*Село обезлюдело. Кто будет жить на этой земле?*

*Из Казахстана приедут? А если из Китая? В восточных регионах это уже происходит, и это не может не волновать.*

**АНАТОЛИЙ ЛОКОТЬ**

эстафета поколений. Мы хотели бы и стараемся сделать так, чтобы эта инициатива была подхвачена и в области. Что это такое? В прошлом году исполнилось 75 лет с начала Великой Отечественной войны, 22 июня мы провели Форум мира. Через четыре года исполнится 75 лет Победе. Но каждый день все четыре года шла война, что-то происходило. Сейчас эстафета активно раскручивается, ветераны передают эстафету, чтобы последующие поколения знали свою историю. Мне думается, что землячества могли бы подключиться и активно поработать в этом плане. Поэтому я надеюсь на тесное сотрудничество с Ассоциацией землячеств и на совместную работу, – сказал Анатолий Локоть.

В ходе работы отчетного собрания представителю «Союза кировчан», бывшему спикеру Совета депутатов Новосибирской области Виктору Леонову был вручен знак «За заслуги перед Новосибирской областью». В ответном слове Виктор Леонов рассказал о работе общественной организации Кировского района «Союз кировчан», в которой он состоит. По его словам, организация занимается спонсорской поддерж-

# «Радио-54» – радио в области твоей жизни

В гостях «Сибирского репортера» творческий коллектив ведущих утренней передачи «Радио-54».

Это ведущие программы **Александр Чусовитин и Эвелина Ларина**, продюсер программы **Игорь Николаев**, корреспондент-редактор **Анастасия Талалаева**. Девиз дружной команды – информирование, просвещение, развлечение. Это то радио, с которым точно надо начинать каждое утро.



**– Скажите, ведущий радиоканала должен обладать каким-то особым личным характером, веселым нравом, чтобы во время эфира все время быть на позитиве?**

Александр: – Вообще-то, да, с грустным настроением в эфир нельзя. Но мы же профи, и умеем оставлять все, что не касается работы, за этими рамками. Да, мы шутим, конечно, в эфире, но все в рамках приличия, и ни в коем случае не шутим над гостями, чтобы не поставить их в неловкое положение. А юмор, если присутствует, то в рамках обсуждаемой темы. Или безобидно подшучиваем друг над другом.

**– С Вами случались какие-то смешные или непредсказуемые ситуации во время прямого эфира, когда приходилось выходить из ситуации только используя чувство юмора, шутку?**

Александр: – Бывало, конечно. Вот уже в феврале, недавно совсем, «завис» микрофон. Пока шла музыкальная пауза, подходит время прямого эфира, а микрофон не работает. Берем резервный, он тоже молчит. А эфирное время идет. Эфир молчит. Мы в это время шутим о том, что это происки конкурентов, и все это шло в эфир. На самом деле это и была шутка для слушателей, эфир продолжался, мы обыгрывали ситуацию в прямом эфире, потому что темой передачи была компьютерная безопасность. В реалии такой ситуации быть не могло, потому что наше оборудование хорошо защищено

от любых угроз. А так в работе случаются и какие-то смешные мелкие оговорки, как говорится, все люди, и это не исключено.

**– А вообще, перефразируя известное выражение, ведущими рождаются или становятся? Вы по призванию работаете?**

Александр: У меня есть детская фотография, где я в наушниках...

**– То есть все-таки рождаются?**

– Наверное. Я как каждый советский ребенок сначала слушал пластинки – сказки, песенки. Потом повзрослев уже был, во вторую смену учился, слушал радиоспектакли, популярной тогда была очень такая передача. Вот это слушал и пропитывался, если можно так сказать, радиоформатом. Ну и про «Пионерскую зорьку» не надо забывать, тоже мощный был ресурс.



Эвелина: – Я в детстве Сашу слушала, сейчас вот работа вместе с ним. Это очень хорошая школа.

**– То есть переросла учитель и сама стала звездой?**

Эвелина: – Я бы так не сказала, у нас совместный эфир, и мы органично дополняем друг друга.

**– Анастасия, каково Ваше мнение об утренней программе?**

– Я составляю контент и считаю, что среди других утренних передач у нас есть некая фишечка. Это не просто развлекательная передача, где можно смеяться над каждым сказанным словом. У нас очень богатая на информацию познавательная программа. Мы этим гордимся. У нас весело и информативно.

Игорь: – Как для любого СМИ, для нас важно нести информирование, просвещение и развлечение. Все скжато и в то же время очень насыщенно. У нас бывают гости, они высказывают авторитетные мнения по касающемуся их сферы деятельности информационному поводу. Потому что мнение профессионала – это важно.

Анастасия: – В какой местной радиостанции вы видели, чтобы за утро бывало по три гостя подряд? Компетентных, занятых, ответственных. Это большая работа и ответственность. И мы очень благодарны нашим респондентам за понимание важности нашей работы и за уважение к нашим слушателям.

**– Какая в основном тематика передач? Что это, нагнетание напряженности – кризис и прочее, или наоборот позитив, достижения, какие есть, объективное освещение событий?**

Игорь: – Знакомим своих слушателей с человеком труда, учеными, писателями, поэтами. Сейчас спектаклем Юбилею, 80-летию Новосибирской области, идет интересный проект – «Твой дом – твоя область», где представляют районы области. Слушатели высказывают очень хорошие отзывы об этой передаче. Ведь в Новосибирске стекается молодежь со всех районов, и когда люди слышат что-то о своем районе, о его достижениях, они этим гордятся, в том числе и тем, что они там родились и выросли. Своими родственниками и друзьями, которые там живут.

**– На «Радио-54» поменялся контент, стиль подачи, формат. Кто за этим стоит?**

Александр: – Редактор, конечно, ну и весь коллектив. Мы постоянно обсуждаем все это, ищем новые подходы. И находим.

**– Как все успеваете? Во сколько заканчивается рабочий день?**

Эвелина: – Поскольку передача утренняя, рабочий день с утра и до полудня. А потом еще и «домашнее задание», тоже работа, составление планов, осмысливание будущих контентов.



**Настраивайтесь на позитив. Прямо с утра. Впереди весна, будьте активнее. И слушайте «Радио-54».**

ЭВЕЛИНА ЛАРИНА

кими искрометными бывают, что можно делать нарезки, как из юмористической передачи. Если серьезно, и дальше работать в этом же ключе, представлять интересных гостей. Представлять артистические личности по пятницам, когда они в прямом эфире читают свои стихи, играют на скрипке или на саксофоне.

**– Есть еще и коммерческая часть утренней передачи. Насколько от вас зависит эта составляющая? И чем привлекательна реклама на «Радио-54»?**

Александр: – Наверное, своей более чем приемлемой ценой – 5 тыс рублей за десять минут эфира.

Игорь: – Опять же мы вещаем дальше всех, уверенный прием нашего радио не только в Новосибирске, но и в районах области. Во время утреннего эфира вся активная часть населения уже за рулем и движется к месту работы. За 10 минут можно полностью раскрыть потенциал своей фирмы, показать все привлекательные стороны продукции или предоставляемых услуг.

**– Рекламный контент производит тоже ваша команда?**

Игорь: – У нас есть возможность этим заниматься, и был бы идеальный вариант, если бы мы делали и рекламное наполнение. Но до этого руки пока не доходят. Мы просто находим какую-то тему и передаем ее в рекламный отдел. Там уже идею доводят до логического завершения, до выхода в эфир.

**– Тем не менее посодействовать клиенту вы можете, допустим, он хотел бы дать рекламу, но не знает, как это сделать. Объяснить, подсказать – это вы можете?**

Игорь: – Конечно, с большим удовольствием, обращайтесь, поможем.

**– Какие пожелания вашим слушателям?**

Эвелина: – Настраивайтесь на позитив. Прямо с утра. Впереди весна, будьте активнее. И слушайте «Радио-54».

АЛЕКСАНДР ГОРБАЧЕНКО



## Форд для Сибири

В Новосибирске прошло тестирование новой модели Ford Kuga.

Сибиряки вновь подтвердили свою приверженность традиционной и надежной марке.

Еще до начала презентации новой модели, которая прошла на месяц раньше, чем в других регионах России, по настоятельным просьбам клиентов было продано пять эксклюзивных машин новой серии. На вопросы журналиста «Сибирского репортера» ответил старший специалист отдела продаж центра **Александр Бузов**.

**– Александр, к вам приходят люди, хорошо знающие вашу продукцию, ее концепцию, ценовую политику фирмы. Сегодня вы презентуете новую «Кугу» даже раньше, чем это официально произойдет на всей территории нашей страны...**

– Да, мы презентуем новый «Форд Куга» более чем на месяц раньше всех на территории России. Это объясняется большой приверженностью жителей региона именно к нашим исключительно надежным машинам, даже в суровом сибирском климате. Это очень долгожданный выход новой модели в свет. Я занимаюсь продажами с 2011 года, поэтому знаю: ждали эту модель не только мы, но и наши потенциальные покупатели.

**– Чем отличается эта модель от предыдущих?**

– От предыдущих моделей, в частности от «Форд Куга», вторая отличается своим внешним видом, также изменился салон – качество отделки, шумоизоляция поменялась. Машина приобрела более динамичный двигатель. На мой взгляд, это более привлекательная модель по сравнению с ее предшественниками.

**– Это отразилось на стоимости автомобиля?**



– Ценовая политика такая же, как и на предыдущей версии, небольшое колебание плюс-минус в зависимости от комплектации.

**– Насколько актуальна и востребована эта новинка на уровне автомобилей этого же класса от других производителей?**

– Что касается «Куги», она всегда пользовалась спросом. С началом открытия «Форд-центра «Сибирь» «Куга» была чуть ли не на первом месте по продажам. Если брать конкретно

этот месяц, то на сегодняшний день, еще до проведения презентации модели, мы продали уже пять машин.

**– А как с продажами других?**

– Сегодня у нас на весь модельный ряд скидки. Покупателям они предоставляются на индивидуальных условиях. Мы, грубо говоря, никогда не жадничаем. Мы всегда готовы для обсуждения цены и предоставления каких-то подарков потенциальному покупателю. Ведь пока он не стал владельцем машины, он еще не знает преимуществ «Форда», но кто уже проехал на нашей машине какой угодно модели хотя бы километр, он уже не изменит своим ощущениям, а впоследствии и своей приверженности.

**– Сейчас в дилерских центрах возможно приобретение новой модели взамен сданного на реализацию слегка устаревшего авто, с соответствующей скидкой?**

– Действительно, мы продаем новые автомобили взамен сдаваемых нам на реализацию уже бывших в употреблении машин. Мы оцениваем их по реальному качеству с учетом пройденных километров и своевременности техобслуживания. Это выгодно их владельцам, при такой сделке покупатель получает скидку.

Ford Kuga в базовой комплектации Trend оснащен АБС, ESP, системами помощи при трогании на подъеме, предотвращения опрокидывания, контроля тяги в поворотах, датчиком ЭРА-ГЛОНАСС®. Также комплектация Trend включает семь подушек безопасности, включая коленную подушку для водителя.



**– Что бы вы пожелали вашим потенциальным покупателям?**

– Тех, кто уже пользуется машиной бренда Ford, убеждать не надо. А для новых покупателей – заходите к нам в салон, убедитесь в качестве и надежности наших машин. Смотрите, пробуйте, все познается в сравнении.

Модернизированный Ford Kuga доступен в четырех фиксированных комплектациях

– Trend, Trend Plus, Titanium и Titanium Plus. Линейка двигателей включает новый бензиновый двигатель EcoBoost объемом 1,5 литра мощностью 150 и 182 л. с., а также старый атмосферный мотор объемом 2,5 л и мощностью 150 л. с. (тоже бензиновый).

– А если он меняет «Форд» на «Форд», то размер скидки существенно возрастает. Это уже почти 20% от цены.

– Я не согласен с такими мнениями, новая модель создавалась специально для суровых российских условий – минусовых температур, высоких снежных заносов, поэтому высокий дорожный просвет позволяет преодолевать полуметровый брод или еще более высокий сугроб. На этой машине можно ездить по городу, но можно и на охоту, и на рыбалку – куда угодно.

В это время с трассы тест-драйва вернулся очередной потенциальный покупатель новой «Куги». Он выходит из машины с легким задумчивым видом.

**– Здравствуйте! Как вас зовут? Какая у вас машина сейчас? Вы хотите взять новую? Какое ощущение от тестовой поездки?**

– Зовут меня Евгений Лихачев. У меня сейчас «Форд Куга» более ранней модификации. Я рассматривал возможность поменять ее на современную модель. Возможный сценарий мы в семье будем изучать, какую взять. Поэтому целью сегодняшнего тест-драйва было ощутить новую машину вживую, сравнить ее прежними моделями, понять, что изменилось. Ту машину, на которой езжу сегодня, покупал за полтора миллиона, новая модель в полной комплектации – около двух четыреста. На мой взгляд, это несколько высокая цена, я думаю, с этим согласится любой. Опять же максимальная комплектация, я бы сказал, для гурманов. Есть промежуточные варианты. В этом случае цена будет порядка 1,6 млн рублей. Это даже не соответствие цены и качества, это своего рода цена-уровень, с учетом каких-то мар-

кетинговых или сезонных колебаний. Это должна быть полноприводная модель, потому что нет смысла брать такую машину только с передним приводом. Особенно для наших природных условий, для нашего сибирского климата.

**– Вы постоянный приверженец «Форда»?**

– Могу даже сказать, что я потребитель со стажем. Другие марки как альтернативу я даже никогда не рассматривал. А после того как приобрел «Кугу», еще больше уверился в правильности своего выбора. Я всегда был уверен, что компания четко придерживается традиций и идеологии, которую заложил ее основатель. Эта компания идет в авангарде развития автомобилестроения, но это не авантюрист при разработке новых моделей. Я лишь раз убеждался в том, что компания на деле подтверждает все заявленное в приоритетах развития марки. Есть качество, есть надежность, есть уверенность в машине. В то же время «Форд» не кидает из стороны в сторону в поисках популистских решений концепции изделий для повышения объемов продаж. В этом смысле у покупателя есть уверенность, что приобретаемая им новая модель стала еще лучше, удобнее и комфортнее в эксплуатации, не потеряв при этом традиционного качества и надежности. Само слово «Форд» подразумевает все это.



# Продвижение в эпоху digital

**NovoPRsk** – уникальный студенческий проект, площадка для открытого диалога представителей различных сфер социума, заинтересованных в развитии коммуникаций и нацеленных на решение проблем в сфере интегрированных коммуникаций.

Организаторы форума рассказали журналисту «Сибирского репортера» о задачах и перспективах интерактивной площадки



Заведующая кафедрой маркетинга, рекламы и связей с общественностью Новосибирского Государственного университета экономики и управления Шадрина Любовь Юрьевна:

– Для чего проводится это мероприятие и какое значение оно имеет для молодых людей?

– Форум «Новопиарск» – это всероссийский студенческий форум, который проводится уже десятый год подряд. Этот год – юбилейный. С каждым годом проведение форума становится все более масштабным и глобальным мероприятием. Сегодня «Новопиарск» – это уникальная площадка для встреч и дискуссий, обмена опытом и мнениями, дающая возможность проявлять себя в самых различных сферах. Десятый год подряд на форуме собираются самые талантливые и активные студенты. Кто был здесь 10 лет назад, уже стал успешным предпринимателем, маркетологом, рекламистом, пиарщиком. У молодых ребят есть возможность задать вопрос и лично пообщаться с экспертами на мастер-классах. В рамках форума для студентов ВУЗов и ССУЗов проводится конкурс аналитических работ, активно работает школьная площадка. Используется очень много интерактивных форм – это деловые игры, это пиар-лаборатории, это круглые столы с приглашением представителей мэрии Новосибирска, администрации НСО. Профильные организации в этом году рекламные, коммуникационные, маркетинговые и интернет-агентства. У нас очень много друзей, и здесь есть возможность собрать всех в одном

Проект позволяет студентам, магистрантам, аспирантам, преподавателям, профессионалам встретиться и обсудить существующие вопросы, проблемы и тенденции в области интегрированных коммуникаций, поделиться опытом, получить новые знания, обсудить пути решения поставленных проблем.



Digital (именно под таким лозунгом мы проводим сегодняшний форум) сфера считается самой перспективной для развития коммуникационного бизнеса. При этом достаточно успешным является использование digital-технологий, делающих ставку на креатив и интерактив в коммуникационной деятельности. В этой связи постоянно развивающаяся сфера digital способствует дальнейшей интеграции коммуникаций в маркетинге, рекламе и PR, что позволит получить синергетический эффект, которого невозможно достичь, применяя их в отдельности.

Невозможно с уверенностью сказать, что принесут нам новые технологии завтра. Точно лишь одно, что они будут давать все новые возможности в маркетинговой, рекламной и PR-деятельности, представляя интегрированные решения коммуникационных проектов, включая работу с новыми и социальными медиа, мобильными и экспериментальными каналами.

– По каким профессиям готовят специалистов кафедра?

– На кафедре реализуется несколько профилей, это реклама и связи общественностью в организациях, маркетинг в торговле. В следующем году открывается новый профиль интернет-маркетинг и бизнес-коммуникации. В НГУЭУ реализуется инновационный практикоориентированный образовательный подход 2+2+2. После получения бакалаврского диплома, мы обучаем студентов по двух магистерским программам: менеджмент в рекламе и связях с общественностью и новая программа «маркетинг и управление бизнесом». По мимо этого в союзе в профильными организациями создается серия обучающих программ повышения квалификации, аналогов которых нет в Новосибирске.

– Какие планы на будущее?

– Форум однозначно будет подвергнут либо ребрендингу, либо рестайлингу, и это будет уже другой формат, не только офлайн, но и онлайн. Планируются в 2018 году выездные мероприятия (наподобие ночи пожирателей рекламы на очень хорошей площадке)



## Работодатели «вырастили» новых сотрудников



Андреева Анна  
Андреевна –  
лаборант кафедры  
маркетинга,  
рекламы и связей с  
общественностью

– Как Вы оцениваете сегодняшнее мероприятие?

– Мне сложно судить, удалось ли мероприятие, поскольку я являюсь его организатором. Об этом уместнее спросить у участников, но, судя по всему, результат положительный.

– Кого бы еще Вы хотели видеть на Ваших мероприятиях? Здесь много молодежи, есть ли намерение «достучаться» до людей более зрелого возраста?

– Наша целевая аудитория – это все такие студенты, молодые специалисты. Тех люди, о которых Вы говорите, – это все-таки пока не наша аудитория.

– Вы к нему стремитесь, по крайней мере, есть такая задача?

– Пока такая задача не ставится. До работодателя мы хотим достучаться, приглашаем потенциальных работодателей на наши мастер-классы в качестве экспертов. На базе кафедры у нас открыта бизнес-школа, одно из ответвлений будет называться «Стратегический партнер». Вот там мы будем собирать потенциальных работодателей. Работодателям это будет выгодно тем, что наши студенты во время прохождения практики будут знакомиться и входить в курс своей будущей компетенции. Работодатели смогут «выращивать» новых сотрудников под тот перечень задач, которые впоследствии им придется решать.

– То есть без работы ваши студенты не останутся?

– Наши студенты уже к четвертому курсу практически полностью трудоустроены. У нас есть заявки от организаций на стажировку и трудоустройство студентов, но обеспечить их и направить на практику не всегда возможно. Востребованность в наших выпускниках очень высокая.

– Да, это очень похоже. Только сегодня все делают сами студенты, мы просто курируем эти процессы. Направляем в правильное русло.

– Как вы оцениваете современную молодежь?

– Что бы кто ни говорил, нынешняя молодежь хорошая, просто она немного другая. Более активная, перспективная, по большому счету, нацеленная на результат. Это очень важные качества.

– У вас все так хорошо и качественно обустроено, студентам нравится здесь находиться?

– У нас ставка на долгие годы. Для нас вуз – это второй дом, можно так сказать. Выпускники всегда приходят сюда с радостью, они поддерживают контакты с преподавателями, с кафедрами. Они чувствуют себя здесь очень комфортно.

# Сибирь – сфера нанотехнологий

**Новосибирская область по объему инвестиций РОСНАНО и производства входит в ТОП-3 госкорпорации**



В ходе рабочей поездки по Новосибирской области председатель правления ООО «УК «РОСНАНО» Анатолий Чубайс высоко оценил работу предприятий региона в сфере нанотехнологий. Он посетил производственную площадку ООО «Лиотех-Инновации» на территории Новосибирского промышленно-логистического парка, АО «НЭВЗ-КЕРАМИКС», принял участие в презентации проекта ООО «OCSiAl.ru».

Председатель правления РОСНАНО Анатолий Чубайс и губернатор Новосибирской области Владимир Городецкий осмотрели производственную площадку ООО «Лиотех-Инновации», ознакомились с продукцией предприятия, технологической схемой производства, технологиями использования материалов по производству батарей, осмотрели работу одной из технологических линий по нанесению материалов на фольгу.

Предприятие продолжает работу по расширению существующей линейки продукции. В настоящее время «Лиотех» преодолел кризисную ситуацию и работает над перспективными проектами в энергетике – это разработка и производство систем оперативного постоянного тока и сетевых накопителей энергии и переоборудование маневровых тепловозов, общественного и коммерческого транспорта.

– Нынешний запуск производства литий-ионных аккумуляторов – это первый шаг, мы ждем от предприятия расширения продуктовой линейки. Важно, что завод в этом проекте сразу включился в международную кооперацию, его продукция выходит на рынки других стран. В проект всегда верило и поддерживало нас руководство Новосибирской области, и запуск производства новых аккумуляторов – это во многом и его заслуга, – сказал председатель РОСНАНО Анатолий Чубайс.



**– Основная задача правительства региона – обеспечить развитие области через экономический рост. Для этого необходимо в полной мере использовать наши преимущества: активный малый и средний бизнес, промышленную основу и, самое главное, развитую сибирскую науку. Среди новых точек роста наиболее эффективными могут оказаться наукоемкие производства, инновационные проекты.**

ВЛАДИМИР ГОРОДЕЦКИЙ

В настоящее время у предприятия есть все для успешного развития и производства уникальной по своим качествам продукции. Губернатор обратил внимание на выгодное с точки зрения логистики расположение ПЛП, на территории которого работает «Лиотех», а также развитую инженерную и транспортную инфраструктуру.

В ходе рабочей поездки главе РОСНАНО был представлен Центр наномодифицированных материалов Технопарка новосибирского Академгородка, где 17 февраля состоялась презентация проекта ООО «OCSiAl.ru». Анатолий Чубайс ознакомился с технологией производства одностенных углеродных нанотрубок, которая открывает

огромные перспективы в освоении новых технологий и производстве новых материалов. Установка для синтеза нанотрубок является продуктом компании OCSiAl, производственная мощность установки – до 10 тонн уникальных нанотрубок в год. Новый материал может широко применяться в производстве полимерных композитов, литий-ионных батарей, автомобильных шин и резины, а также прозрачных проводящих пленок.

Проект компании OCSiAl.ru по созданию масштабируемого промышленного производства углеродных нанотрубок и наномодификаторов на их основе является одним из флагманских проектов программы реиндустриализации экономики Новосибирской области, утвержденной правительством региона в 2016 году. Нанотрубки в 100 раз прочнее стали и имеют теплопроводность в 10 раз больше, чем медь, они не плавятся при высоких температурах, являются хорошим проводником тока, поэтому позволяют улучшать свойства других материалов. Летом 2016 года этот проект был одобрен в правительстве России на заседании соответствующей рабочей группы.

Председатель правления ООО «УК «РОСНАНО» отметил инновационный характер разработок, которые ведутся в регионе.

– Этот проект является уникальным не только для региона или страны, но и для всего мира. По сути, решаются две фундаментальные задачи – создание единственной в мире промышленной технологии изготовления одностенных углеродных нанотрубок и внесение нанотрубок в различные материалы. В перспективе открываются возможности рынка, не знающего аналогов в мире, – сказал Анатолий Чубайс.

OCSiAl – создатель единственной в мире масштабируемой технологии производства одностенных углеродных нанотрубок. Продукт TUBALL, созданный новосибирской компанией, продается по цене в 50 раз ниже аналогов. Сейчас компания принадлежит 95% мирового рынка одностенных углеродных нанотрубок в 43 странах. ООО «Лиотех-Инновации» занимается производством литий-ионных аккумуляторов для электротранспорта и энергетики с использованием наноструктурированного катодного материала литий-железо-фосфата (LiFePO4). Этот материал позволяет достигать наилучших характеристик аккумуляторов. Основные рынки сбыта – сетевые накопители энергии, троллейбусы с дальним автономным ходом, телекоммуникации, электробусы. Наличие современного оборудования и опытной команды специалистов позволяют компании конкурировать с крупными иностранными производителями в сегменте высококачественной продукции, а также следовать стратегии по импортозамещению аналогов на российском рынке. Производство единственное в России и Европе.

По его оценкам, OCSiAl может стать компанией, сравнимой по доходам в России только с ООО «Газпром». Компания сможет достичь рыночной капитализации в 40 млрд долларов уже к 2025 году. А Новосибирская область по количеству реализуемых проектов, объему инвестиций РОСНАНО и объему производства считается одним из лидирующих регионов, входящих в ТОП-3 госкорпорации.

Подводя итоги трехдневной работы делегации РОСНАНО в регионе, Владимир Городецкий отметил, что было очень важно дать совместную оценку инновационным проектам, предприятиям и компаниям РОСНАНО, работающим на территории региона, расположить приоритеты и обозначить дальнейшие этапы развития.

– Основная задача правительства региона – обеспечить развитие области через экономический рост. Для этого необходимо в полной мере использовать наши преимущества: активный малый и средний бизнес, промышленную основу и, самое главное, развитую сибирскую науку. Среди новых точек роста наиболее эффективными могут оказаться наукоемкие производства, инновационные проекты, – отметил губернатор Владимир Городецкий.

По итогам пребывания делегации РОСНАНО в регионе стало известно, что правительство области и РОСНАНО подписали два соглашения о дальнейшем сотрудничестве, в результате чего наряду с действующим нанотехнологическим центром «СИГМА. Новосибирск» может появиться еще одна площадка для развития стартапов. Таким образом, наш регион станет вторым после Москвы, в котором будут одновременно действовать два наноцентра РОСНАНО.

АЛЕКСАНДР ГОМОЮРОВ

# От взаимопонимания к взаимодействию и росту

Новосибирская область демонстрирует положительную динамику развития экономики, а в Сибирском федеральном округе регион является лидером в развитии финансового сектора. Об итогах экономического развития в 2016 году на пресс-конференции рассказали министр экономического развития области Ольга Молчанова, руководитель корпоративного филиала банка ВТБ в Новосибирске Вячеслав Брюханов и директор Межрегиональной ассоциации руководителей предприятий Юрий Бернадский.

**С**пикеры отметили стабильный уровень инвестиций, рост объемов кредитования и консолидацию бизнеса и власти как залог дальнейшего развития региона.

По мнению министра экономического развития правительства Новосибирской области Ольги Молчановой, экономическое развитие региона по итогам 2016 года имеет положительную динамику. В первую очередь это обусловлено качественным развитием малого и среднего бизнеса, основой которого в свою очередь является позитивное состояние банковского сектора экономики региона.

— Общие итоги развития экономики в 2016 году позитивные. Принципиально важно, что хорошие темпы развития показывают определяющие отрасли — промышленность, сельское хозяйство, транспорт, — заявила Ольга Молчанова. — По всем направлениям идет совпадение с темпами развития отраслей экономики на общефедеральном уровне. Замедлились темпы падения товарооборота, к сожалению, не вышли на 100% к уровню доходов населения, но темпы прироста средней заработной платы уже превысили темпы инфляции. Это очень позитивный показатель. Хороший показатель по увеличению населения области — 0,7%, при этом сохраняется и естественный, и миграционный прирост. Этим могут похвастаться далеко не все регионы. Для Новосибирской области по экономическим показателям 2016 год можно считать хорошим.

В настоящее время на финансовом рынке региона присутствуют шесть кредитных организаций, 45 филиалов иногородних кредитных организаций и 11 представительств кредитных организаций. По данным Института экономики организации промышленного производства, Новосибирская область считается финансовым центром Сибирского федерального округа.

— Обусловлено это в первую очередь тем, что в области очень хорошо развит средний и малый бизнес, который в финансовых услугах нуждается больше, поэтому у нас больше филиалов иногородних банков, в том числе московских. Очевидно, что ситуация будет так же развиваться и в последующие годы, — считает министр экономики.

По ее словам, основные показатели банковского сектора позитивны, ресурсы увеличились до 178,4 млрд рублей, прирост составил 12,1%. Прирост фондов и прибыли



**Усилия, которые предпринимаются в Новосибирской области для поиска новых форм стимулирования предприятий, позволяют не останавливать программы технического перевооружения**

ЮРИЙ БЕРНАДСКИЙ

составил 28,8 %, при этом регион обошелся без заимствования в Банке России, достаточно было собственных средств. Средства клиентов приросли почти до 155 млрд рублей, то есть на 22,4%.

Говоря о структуре банковского сектора Новосибирской области, было отмечено, что вклады юридических лиц увеличились по сравнению с 2015 годом на 2,1 процентных пункта и составляют в общей доле банковского сектора 17,4%, вклады физических лиц выросли на 2,3 процентных пункта (33,9%).

— Это создает условия для увеличения кредитования, и здесь задача банков — найти тех клиентов, которые эффективно вложат эти средства в экономику и тем самым обеспечат ее дальнейший прирост, — уверена

Ольга Молчанова. — Средства банков направляются в основном в кредиты и прочие ссуды — 74,4%. При этом банки стали более требовательно подходить к своим заемщикам, с другой стороны, сами заемщики понимают, что требования к ним возросли, стали более ответственно вести финансовую политику.

Министр экономики региона привела экономические показатели развития банковского сектора. Цифры говорят за то, что на фоне регионов, входящих в СФО, область является лидером и финансовым центром сибирских территорий. Так, на 1 января 2017 года задолженность юридических лиц по кредитам составила 258 млрд рублей, прирост составил 5,3 млрд, то есть 2,1%. Максимальную величину задолженности имеет оптовая и розничная торговля — 72,2 млрд рублей, промышленность — 69,1 млрд, в том числе обрабатывающее производство — 38 млрд, производство и распределение электроэнергии, газа и воды — 21,1 млрд, добыча полезных ископаемых — 9,9 млрд рублей. По всем этим направлениям за 2016 год идет рост, то есть наличие и доступность кредитов обеспечили дальнейший рост экономики. В строительстве задолженность снизилась и составила 24 млрд рублей, в сельском хозяйстве — 15,7 млрд рублей, в транспорте и связи — 11,1 млрд. Задолженность физических лиц составила 236,9 млрд рублей, рост составил 3,8 млрд, или 1,6%. При этом по потребитель-

ским кредитам происходит снижение, а по ипотечным прирост на 12 млрд рублей, или 12,5 %. Это тоже очень позитивная динамика.

Взаимозависимость развития отраслей производств региона и состояние банковского сектора экономики подтвердил в своем выступлении руководитель корпоративного филиала банка ВТБ в Новосибирске Вячеслав Брюханов. Он высказал уверенность, что развитие экономики и укрепление банковского сектора становятся возможными при консолидации усилий бизнеса и власти.

— В 2016 году прошел процесс, который мне очень симпатичен, — это консолидация бизнеса и власти, — сказал Вячеслав Брюханов. — Это показало всю ценность возникающих инвестиционных идей, которых еще в начале 2016 года было немного. Ресурсы в различных формах поддержки тоже были не безграничны, тем не менее выделение самых прорывных, перспективных и быстро реализуемых проектов и поддержка их со стороны власти позволила нам в прошлом году значительно продвинуться по инвестиционной деятельности в регионе. В начале прошлого года мы видели только ростки инвестиционной активности, первые прикидки в среде бизнеса относительно начала инвестирования. И с I-II кварталов эти идеи начали реализовываться. Если в начале работы мы видели две-три «интересные истории» в плане их реализации, то сейчас их уже два-три десятка. Часть их — это заделы прошлого года, которые перешли на 2017 год.

По словам руководителя корпоративного филиала банка ВТБ в Новосибирске, банк является активным проводником государственных мер поддержки регионального бизнеса и заинтересован в реализации инвестиционных проектов.

С точки зрения развития кредитного бизнеса портфель в среднем по РФ в сегменте кредитования предприятий и юридических лиц сократился на 5%, в то же время рост кредитования физических лиц в 2016 году подрос на 1%. На фоне снижения уровня кредитования наш банк ВТБ в Новосибирской области благодаря видению экономического ландшафта, выделению успешных, прорывных бизнес-проектов прирос по кредитному портфелю в среднем на 13%. Более активно рост произошел в сегменте крупного бизнеса. Но еще большее впечатление производит рост ресурсной базы, которая у банка ВТБ в Новосибирске приросла более чем в два раза. На 2017 год мы планируем сохранять лидерские позиции и выдать по системе банка ВТБ порядка 30 млрд рублей.

Благодаря консолидации бизнеса с властью, в том числе и финансового, мы наметили порядка 20 проектов для инвестиционного финансирования, в том числе и тех, которые получили поддержку Фонда развития предпринимательства. Через эти проекты мы хотели бы привнести в экономику области более 10 млрд рублей. И через это сделать нашу жизнь лучше и комфортнее, потому что



*Через эти проекты мы хотели бы привнести в экономику области более 10 млрд рублей. Сделать нашу жизнь лучше и комфортнее, потому что это проекты из разных отраслей, это сельское хозяйство, медицинский сегмент и промышленность.*

ВЯЧЕСЛАВ БРЮХАНОВ

— это проекты из разных отраслей, это сельское хозяйство, медицинский сегмент, промышленность и так далее, — сказал Вячеслав Брюханов.

АЛЕКСАНДР ГОМОЮРОВ

этов предприятия. Те «отрасли роста» при всех существующих проблемах позволили уверенно пройти 2016 год, и те усиления, которые предпринимает регион, чтобы найти новые формы стимулирования предприятий, позволили не останавливать программу технического перевооружения. Мы видим реальные результаты: это рост экспортных поставок по всем направлениям. Перспективным в 2016 году стало сотрудничество со странами АТЭС, Индией, Болгарией. В плане практической направленности и достижения конкретных результатов, в том числе заключения экспортных контрактов Новосибирская область обгоняет все регионы Российской Федерации, — сказал Юрий Бернадский.

На 1 января 2017 года задолженность юридических лиц по кредитам составила 258 млрд рублей, прирост составил 5,3 млрд, то есть 2,1%. Максимальную величину задолженности имеет оптовая и розничная торговля — 72,2 млрд рублей, промышленность — 69,1 млрд, в том числе обрабатывающее производство — 38 млрд, производство и распределение электроэнергии, газа и воды — 21,1 млрд, добыча полезных ископаемых — 9,9 млрд рублей. По всем этим направлениям за 2016 год идет рост, то есть наличие и доступность кредитов обеспечили дальнейший рост экономики. В строительстве задолженность снизилась и составила 24 млрд рублей, в сельском хозяйстве — 15,7 млрд рублей, в транспорте и связи — 11,1 млрд. Задолженность физических лиц составила 236,9 млрд рублей, рост составил 3,8 млрд, или 1,6%. При этом по потребительским кредитам происходят снижение, а по ипотечным прирост на 12 млрд рублей, или 12,5 %.

# Узбекистан поможет обеспечить Новосибирскую область овощами

В начале февраля делегация правительства Новосибирской области побывала с рабочим визитом в Узбекистане, где были проведены переговоры о поставках в город овощей из южной республики. Между правительствами Узбекистана и РФ уже подписаны документы по установлению зеленого коридора поставок между двумя странами.

**Н**есмотря на развитие в регионе в последнее время овощеводческой отрасли, свежей зелени на столах новосибирцев по-прежнему маловато. Поэтому цель поездки – по-новому организовать систему поставок в Новосибирск плодово-овощной продукции из Узбекистана. Как рассказал глава областного правительства Владимир Городецкий, власти Узбекистана сформировали новую торговую стратегию своей страны. Было решено целенаправленно повышать объемы экспорта плодов и овощей, сокращая поставки хлопка, производство которого становится невыгодным из-за трудоемкости и невысоких цен на эту продукцию.

«Поэтому в Узбекистане принята стратегия – искать устойчивых потребителей и схем поставок с координацией на государственном уровне», – рассказал Владимир Городецкий. – Между правительствами Узбекистана и РФ уже подписаны документы по установлению зеленого коридора поставок между Узбекистаном и нашей страной. Это упрощает многие вопросы таможенного контроля, таможенного оформления и транспортной логистики».

По словам Владимира Городецкого, Новосибирская область уже сегодня является основным потребителем продукции из Узбекистана среди регионов РФ – объемы потребляемых плодов и овощей узбекского производства достигают 200–250 тыс. тонн в год. Кроме того, для узбекских партнеров Новосибирская область – способ выйти на рынки сразу нескольких сибирских регионов.

– Мы являемся важным центром логистики для многих других территорий Сибири. В радиусе 500 км от областного центра – Новосибирска – проживают около 12 млн человек, – подчеркнул Владимир Городецкий. – Поэтому связь через оптовую, логистическую транспортную сеть очень привлекательна. Она позволяет не только реализовать продукт в нашей области, но и направить его дальше через нашу сеть в другие регионы Сибири.

Как сообщил губернатор, в мае нынешнего года в Новосибирске начнет работу крупный оптово-розничный комплекс «Импульс» по торговле плодами и овощами из Узбекистана. Начальная мощность комплекса – 75 тыс. тонн продукции в год, предусмотрена возможность увеличить эти объемы.

«Это будет большой торговый центр площадью 15 тыс. кв. м, который обеспечен самым современным холодильным оборудованием и позволяет соблюдать при хранении продукции все санитарные нормы, – отметил губернатор. – Этот современнейший центр розничной и оптовой торговли станет основным связующим звеном для отработки новой модели поставок».



*В Новосибирске начнет работу крупный оптово-розничный комплекс «Импульс» по торговле плодами и овощами из Узбекистана. Начальная мощность комплекса – 75 тыс. тонн продукции в год*

Владимир Городецкий сообщил, что комплекс «Импульс» станет якорной площадкой для торгового дома «Узагроэкспорт-Сибирь», который является российским представительством узбекской компании-экспортера «Узагроэкспорт».

В рамках новой стратегии Узбекистана под Ташкентом начнет работу масштабный сортировочный центр «Узагроэкспорта», который будет аккумулировать весь экспортный потенциал республики, включая продукцию фермерских хозяйств. Здесь все произведенное узбекскими крестьянами будет накапливаться и проходить контроль и ревизию, проверку на качество и соответствие всем нормам и требованиям, особенно российским.

«Это более правильная, более стабильная схема, соответствующая всем современным требованиям к качеству продукции и к обязательности поставок», – отметил губернатор, также сообщив, что меморандум о сотрудничестве между новосибирской и узбекской компаниями уже

подписан, а первые поставки по новой модели состоятся уже во второй половине мая.

«Принципиален еще один вопрос – была создана рабочая группа по возможности осуществлять поставку плодово-овощной продукции в НСО железнодорожным транспортом, – рассказал Владимир Городецкий. – Сегодня основной способ доставки продукции на Хилокский рынок – это грузовой автотранспорт дальнего следования. Наши зарубежные партнеры (Казахская и Узбекская железные дороги) выразили желание поучаствовать в разработке новой схемы поставки продукции – железнодорожным транспортом, что было бы более выгодно как для поставщиков, так и для потребителей».

По словам губернатора, за последние две недели в Новосибирскую область уже были осуществлены две пилотные поставки плодов и овощей железнодорожной дорогой.

«Время, которое продукция проводит в пути, по сравнению с автотранспортом сокращается на 1,5–2 дня. Кроме того, железнодорожный транспорт может предложить транспортировку в специализированных контейнерах, с температурным регулированием хранения», – подчеркнул губернатор.

Он также выразил надежду, что повышение качества отбора продукции на фоне сокращения транспортных издержек и затрат на посредников позволит повысить объемы ввозимого товара и, возможно, позитивно отразится на уровне цен.

АЛЕКСАНДР АЛЕКСЕЕВ

ЗАО «ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ»

## ВСЕ ВИДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ



- Финансовое оздоровление предприятий
- Реорганизация предприятий в любых формах
- Предотвращение процедур банкротства, арбитражное управление
- Возврат долгов с помощью принудительного банкротства
- Продажа предприятий, пакетов акций, земельных участков
- Оформление прав инвесторов, регистрация выпусков акций, недвижимости, земли; концентрация акций в одном пакете
- Согласования сделок в УФАС
- Разработка учредительных документов
- Все виды оценки
- Представительство в судах
- Возврат имущества, изъятого приставами
- Изготовление печатей и штампов

630501, НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ,  
НОВОСИБИРСКИЙ РАЙОН, Р.П. КРАСНООБСК,  
5-Й МИКРОРАЙОН, Д. 2, К. 4

ТЕЛ. 217-42-05



**ЗОЛОТОЙ СТАНДАРТ ЧИСТОТЫ И КАЧЕСТВА**

# АВТОМОЙКА

- Немецкое качество Koch
- Профессиональный подход
- Контроль качества
- Большая парковка
- Химчистка салона
- Демократичные цены



ул. Волочаевская, 57 к. 1  
+7 913 732 6267  
L.Avto



# Медийность в кубе. Кто стоит у руля СМИ?

16-17 февраля в Новосибирске прошло любопытное событие – X Сибирский Коммуникационный Форум NovoPRsk 2017, обширный образовательный проект для студентов, преподавателей и практиков сферы коммуникаций, проходящий на территории НГУЭУ с 2006 года. По традиции, форум состоит из выступлений спикеров, имеющих опыт в работе в рекламе, СМИ, маркетинге, связях с общественностью или event-бизнесе и желающих поделиться своими медиазнаниями с увлеченными людьми.

**МЕДИАМЕНЕДЖЕР –  
ЭТО ПОВЕЛИТЕЛЬ  
ИНФОРМАЦИОННОЙ  
СТИХИИ,  
В СВОЕМ РАЗВИТИИ  
ОПЕРЕЖАЮЩИЙ  
ВРЕМЯ.**

Для меня этот форум стал площадкой нетворкинга, удалось познакомиться с генеральным продюсером томской дизайн-студии «Привинция», техническим директором IT-компании «K-studio», а также с Ксенией Алексеевой, основателем международного коммуникационного агентства «Fresh Russian Communication». Встретила и старых знакомых: 17 февраля с докладом выступил **Валентин Лутаев** специалист по PR-коммуникации ИД «Советская Сибирь» и Новостного портала VN.ru.

Валентин рассказал о медиаменеджменте, объяснил «что это такое и с чем его едят». Логично, что медиаменеджмент – это управление медиа, координация людей и выбор коммуникативных средств. Но наука каждый раз пересматривает свои взгляды на это по причине постоянного изменения структуры работы СМИ. Информационный прогресс зашел настолько далеко, что в ближайшем будущем неизбежно появятся странные, на первый взгляд, профессии как «медиаполицейский», «дизайнер эмоций» и «архитектор виртуальности». А взаимодействовать с этими сотрудниками будет никто иной как медиаменеджер.

«На текущий момент до сих пор не найдено четкого формального определения таковому медиаменеджменту», – высказался Валентин, – ученые долго спорят и не могут прийти к выводу, чего же, все-таки, в нем больше: медиа или менеджмента?». Сам Валентин считает, что рассматриваемый человек находится на стыке двух явлений, в нем 50% хаоса и дикого креатива и 50% расчетливости и холодной логики. Медиаменеджер – это лицо,двигающее большую корпоративную структуру медиа. Для этого нужно по-



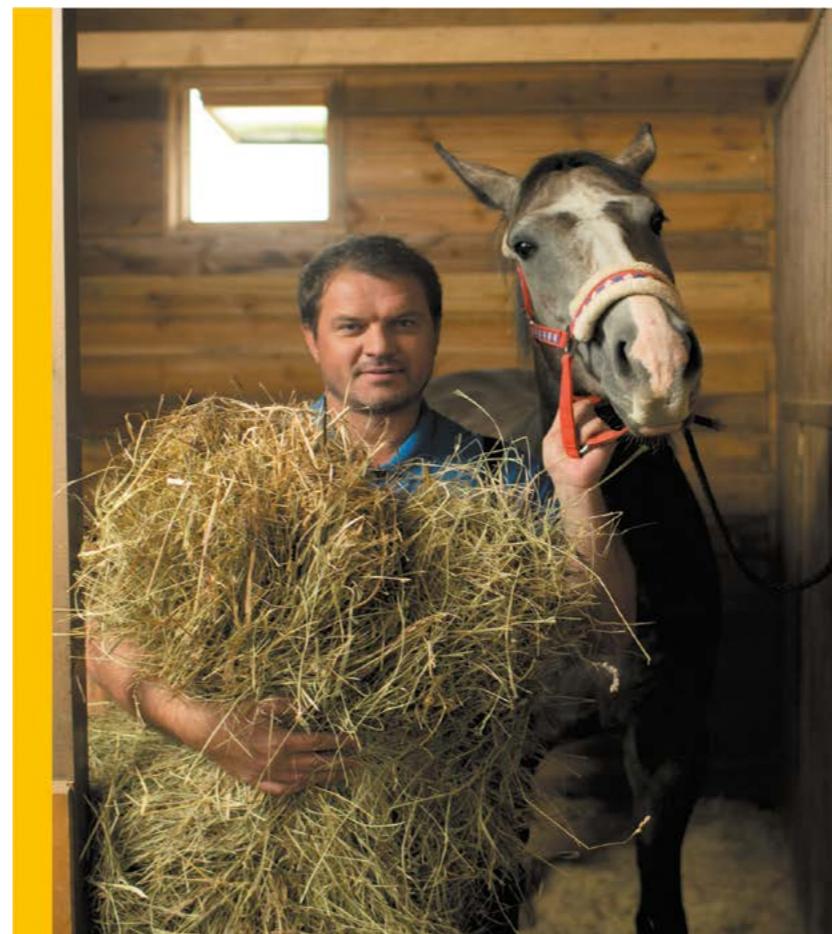
**Работать в условиях сверхвысокой многозадачности, решать проблемы в режиме 24/7 непросто, для этого необходимо обладать гибким мышлением, уметь все схватывать на лету и постоянно самосовершенствоваться.**

**ВАЛЕНТИН ЛУТАЕВ**

стоянно лавировать между враждующими и конфликтующими средами и искать согласие между ними. Чтобы продемонстрировать это на практике, ведущий предложил слушателям выйти на сцену и разделить их на малые группы. «Представьте, говорил он, пооче-

редно указывая на сформированные группы, вот штат творческих сотрудников, вот семья, вот близкие друзья, вот одно предприятие, вот другое, вот власть, вот клиенты... и к каждой из этих групп нужно найти свой подход!».

Работать в условиях сверхвысокой многозадачности, решать проблемы в режиме 24/7 непросто, для этого необходимо обладать гибким мышлением, уметь все схватывать на лету и постоянно самосовершенствоваться. «Самообразование – это круто!» – сообщает Валентин. В его коротком докладе упомянулись основы редких теорий, которые должен знать «медищик». Причем знания эти берут корни из совершенно разных академических дисциплин – истории, математики, политологии, экономики, психологии, права, лингвистики, социологии и культурологии. И этого будет мало. Чем больше информации мы получаем, тем больший информационный голод рождается внутри нас. Сократ в этом отношении был прав.



## Кредиты малому бизнесу

на проведение сезонных работ

Звонок по России бесплатный  
**8 800 200-02-90 | www.rshb.ru**

Подробности по телефону, на официальном сайте и в офисах АО «Россельхозбанк». АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная). Реклама.

Региональный информационно-аналитический журнал аграрно-промышленного комплекса «АГРОСИБ» зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ 54-00284 от 21 сентября 2010 г.

Журнал «Сибирский репортёр» зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Новосибирской области. Регистрационный номер ПИ № ТУ54-00548 от 13 февраля 2013 г.

Издатель: ЗАО «Телеграфное Агентство «Центральная пресса»

Адрес издателя и редакции: г. Новосибирск, ул. Ватутина, 40/1, 2-й этаж  
Адрес для писем: 630024, г. Новосибирск, а/я 142  
Тел./факс (383) 36-11-456. E-mail: sibreporter@bk.ru

Учредитель, главный редактор: Александр Анатольевич Горбаченко

Коммерческий директор: Иван Парfenenko  
Директор по развитию: Сергей Бутаков  
Шеф-редактор: Александр Алексеев  
Обозреватель: Анджелина Горбаченко  
Маркетинг и реклама: Александр Абрамушкин  
Вёрстка: Дмитрий Тарасенко

Отпечатано в типографии ООО «Печатный дом – Новосибирск»  
г. Новосибирск, ул. Лазарева, 33/1, оф. 305

Дата выхода: 28.02.2017  
Подписано в печать: по графику – 17:00, фактически – 17:00

Тираж: 7000 экз.  
Распространяется бесплатно, по подписке



### ПОСТАВКА ВСЕХ ВИДОВ ГСМ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И АЗС

Кратчайшие  
сроки поставки  
Гибкая система  
расчетов  
Гарантия  
качества



**Тел./факс:**  
**(383) 362-09-32,**  
**286-62-21,**  
**362-06-16,**  
**362-05-65**

**БЕНЗИН  
ДИЗЕЛЬНОЕ  
ТОПЛИВО  
МАСЛА, МАЗУТ  
НЕФТЬ**

[www.magda-t.ru](http://www.magda-t.ru)



**амкодор-росмаш**

**АМКОДОР**

С вами сегодня  
и всегда !



**амкодор-росмаш**

Официальный дистрибутор ОАО «Амкодор»  
по Сибирскому Федеральному округу



ООО «Амкодор-Росмаш»

630108 г. Новосибирск, ул. Станционная, 30а, офис 318

Тел./ факс.: (+7383) 364-06-57, 364-06-58

E-mail: amkodor-sibir@mail.ru

[www.amkodor-sibir.ru](http://www.amkodor-sibir.ru)

# КАЛЕНДАРЬ СКИДОК

## СКИДКИ

ПОСТОЯННЫМ КЛИЕНТАМ

3% 4% 5% 10%



### «ПОСТОЯННЫЙ КЛИЕНТ»

Действует при покупке путевки с 3-го раза. Годом начала накопления бонусных скидок считается 2000 год.

Любой вид путевки

Бессрочная акция

**СКИДКА до 10 %**

## СКИДКИ

ДОСТОЙНЫЙ ВОЗРАСТ

Предложение для пенсионеров,

действует при предъявлении подтверждающего документа.

Санаторно-курортная путевка

\*Январь - май

**СКИДКА 7/10 %**



### «ЗДОРОВАЯ СЕМЬЯ»

При покупке членам семьи двух путевок в номер на основные места дополнительное место для ребенка в подарок.

Санаторно-курортная путевка

\*Январь - май

**ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ МЕСТО  
ДЛЯ РЕБЕНКА БЕСПЛАТНО**



СЕТЬ САНАТОРИЕВ  
**«КУРОРТ БЕЛОКУРИХА»**  
БЕЛОКУРИХА СИБИРЬ КАТУНЬ

АО «Курорт Белокуриха»

ИНН: 2203000190

ОГРН: 1022200534608

659900, Алтайский край,  
г. Белокуриха,  
ул. Академика Мясникова, 2.

[www.belokurikha.ru](http://www.belokurikha.ru)



### «ГРУППОВОЙ ЗАЕЗД»

При единовременном бронировании от 4-х и более путевок на основные места с датой заезда.

Любой тип путевки

\*Январь - май

**СКИДКА 7/10 %**



### «ОНЛАЙН-БРОНИРОВАНИЕ»

Скидка предоставляется при бронировании на сайтах компаний.

Любой тип путевки

\*Январь - май

**СКИДКА 5 %**

\* с 09.01.17 г. по 31.05.17 г.

**8-800-707-51-83**

(звонок по России бесплатный),

**8-800-100-28-28**

(звонок по России бесплатный).

Имеются противопоказания. Проконсультируйтесь со специалистом

16+

НОВОСИБИРСК FM 106.2

54

РАДИО

ТВОЙ ДОМ-ТВОЯ ОБЛАСТЬ

Краснозерское FM 101,8  
Карасук FM 104,5

Маслянино FM 104,1  
Куйбышев FM 101,1

Свидетельство о регистрации СМИ Эл №ТУ54-00824 от 13.12.2016